

鼎伴学-试课对接操作流程

一、分享&报名试听

推荐人：转发 39.9 试课海报，有需要换上自己的二维码，两种模板自行选择。

更多模板可在以下网盘下载：

海报、单页、展架百度网盘：

链接 <https://pan.baidu.com/s/1sKW3S1fYdQBjYirtmu0huw>

提取码：dbx6

鼎伴学[®]
智能教育 高效提升

三天学习三年单词 七天提升英语成绩

孩子们学习英语的困惑 你懂吗？
没有单词量

听力听不懂	完型不会做	阅读不会看
翻译译不通	作业写不完	1对1也无效

累计帮助全国**400000+** 学生英语提升**20-60分**

试一下，你也可以

- 小** 706个小学单词只需25小时
- 初** 2000个初中单词只需40小时
- 高** 3500个高中单词只需60小时

快速掌握英语单词，**轻松告别** 记忆单词的痛苦！

39.9元

购买一节英语体验课

体验课权益

- 一对一教练陪练1次
- 英语词汇量水平检测1次
- 定制英语提升训练方案1套
- 教练抗遗忘陪伴复习3天

扫码咨询

鼎伴学[®]
智能教育 高效提升

英语提分特训营

单词速记/阅读理解/超级听力/渗透语法

秒杀福利

想要英语成绩快速提升快来试试！

小学	25小时熟记750个小学词汇量
初中	40小时熟记2000个初中词汇量
高中	60小时熟记3500个高中词汇量
大学	备战四六级必备 雅思托福一网打尽

39.9元

购一节试学体验课

- ✓ 一对一教练陪练1次
- ✓ 英语词汇量水平检测1次
- ✓ 定制英语提升训练方案1套
- ✓ 教练抗遗忘陪伴复习3天

邀请你一起快速提升
长按识别二维码了解

二、填写试课单（前面 2 个学生的试课由上级代理陪跑）

推荐人与家长确定好参与试课之后，需要**填写试课单**，向家长收集学生的试课信息，试课信息如下

试课信息

学生姓名：

年级：

性别：

地区：

学校名称：

英语成绩：

补过什么类型的英语课：

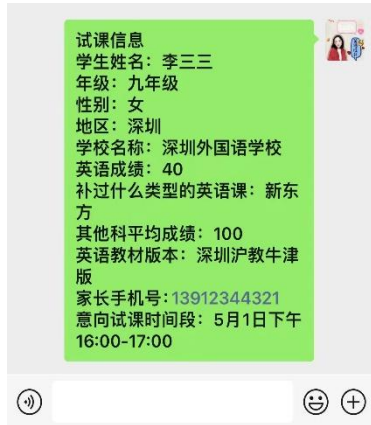
其他科平均成绩：

英语教材版本：（不知道的可以让家长拍摄教材封面，淘宝搜一下就可以确认）

家长手机号：

意向试课时间段：（必须具体到几月几号上午还是下午几点到几点）

收集好以上信息之后，将此试课单转给对接的交付中心老师安排教练试课即可。



三、试课对接

1.建立试课群

试课单对接给交付中心安排好试课之后, 建立试课群, 群内邀请: 家长、交付中心学管老师、试课老师。**修改群名称**, 模板为 “5.1 日 16 点李三三试课群”。

2.注意

试课前推荐人要与家长沟通我们主要帮助孩子解决的问题, 我们课程设计的逻辑以及我们帮助孩子提分的底层设计理念, 最好能与家长达成一致:**英语学习的基础在于单词, 单词识记后再学习语法阅读。**这样做好试课前的铺垫会大大帮助提高我们的成交率。

另外孩子和孩子家庭这边如果有什么特殊情况的话, 也要提前与学管老师沟通, 学管老师会转达给试课老师。我们的试课老师和上课老师都不会私加代理或者家长微信, 所以在对接好试课老师后, 有问题及时跟群里的学管老师沟通即可。

四、收取试课费用

39.9 元的试课费可以推荐人自己收，试课前转交给学管老师。也可以确认试课拉群之后，让家长直接群内转 39.9 给试课老师，但是需注意，试课费一定要在试课前转给试课老师，否则本次试课取消。

注：交付中心试课老师试课体验不负责课程报价！

五. 试课群内简单介绍

“感谢@家长 XX 爸爸或者妈妈的信任，这是 XX 的英语体验群。”用这样的一句话迅速让群里的小伙伴知晓服务对象是谁。接下来试课老师就会接手试课前的注意事项。

六. 教学流程

1.试课时长：40 分钟-1 个小时左右，试课标准流程一共分为 5 步：试课前沟通破冰-词汇量检测-挑选词库正式教学-展示-介绍九宫格和 21 天抗遗忘复习。

2.试学单词个数：小学 15 个，初中 20 个，高中 25 个体验单词（若学生基础薄弱，教练视实际情况减少试学单词数量）

3.试学词库：根据词汇量检测结果选择试学词库

七. 试课反馈

教练试课结束后，群内发送反馈报告，包括：词汇量检测报告、试课学习报告、单词表、21 天抗遗忘复习方式教程（**试课后≤2 小时**内发送，如遇试课高峰期，试课教练会在群里提前说明：由于最近是试课高峰期，老师需立马试课下一个孩子，所以试课反馈会晚点发；

如果教练未及时发送试课反馈，又未说明情况，请及时联系群里学管老师进行处理)

八，试课要求

1.推荐人预约试课时间需要提前 24 小时

2.试课费用 39.9 需在试课前提前支付给试课老师或者对接人代为转发

3.试课转化后，代理需要支付 100 元作为教练老师奖励

九．试课后沟通

试完课后当天私聊家长：宝贝试的怎么样？ 促成交。

十．促单

试完课前三天试课老师会在群里提醒复习，这三天也是促单的最佳时间。

十一.咨询流程

1.新代理参加总部每月集中培训，学习标准咨询规划流程

2.新合伙人在未具备咨询能力前，可寻求上级代理/推荐人/介绍人帮助进行规划成交。